

marketingfaktor ist die Full Service Agentur für wirksames Vertriebsmarketing. Alle Vermarktungsaktivitäten aus einer Hand. Von der Strategie über Marketing bis zum Vertrieb. Lead- und Umsatzstreben statt Schöngesterei. Pragmatisch, partnerschaftlich und bodenständig, dabei erfrischend unkonventionell. Das ist marketingfaktor.

Kontaktieren Sie uns. Wir machen das.



Strategie. Marketing. Vertrieb.
Wir machen das.

MARKETING

Websiteentwicklung mit
Suchmaschinenoptimierung

IHRE HERAUSFORDERUNG

Sie sind auf der Suche nach einem professionellen Internetauftritt für Ihr Unternehmen? Wünschen sich vielleicht nicht nur eine elegante, digitale Visitenkarte, sondern eine Website, die auch verkaufen hilft? Suchmaschinenoptimiert, um von potenziellen Kunden auch gefunden zu werden? Dann liegen Sie völlig richtig. Denn: Eine professionelle Website erleichtert Interessenten und Kunden die Gewinn-

nung von Informationen über Ihr Unternehmen sowie Ihre Produkte oder Dienstleistungen. Kombiniert mit einer handwerklich sauberen Suchmaschinenoptimierung fördert diese Ihre Auffindbarkeit im Web und damit die Leadgenerierung und Neukundengewinnung. Wir machen das. Für Sie.

UNSERE LÖSUNG

- » Gemeinsame Klärung der Zielsetzungen Ihrer Website
- » Gestalterische und technische Vorüberlegungen zu Navigation, Menüführung, Inhaltsaufbau, Farb- und Schriftwahl
- » Erstellung eines statischen Entwurfs der Startseite und einer exemplarischen Unterseite (Mock-Up)
- » Entwicklung und Vorschläge Bilderwelt
- » Gestalten von Texten, die Ihre Zielgruppe auch anspricht und versteht
- » Technische Umsetzung: WordPress, HTML 5 und CSS3, Responsive Design, Browserkompatibilität (IE9, IE10, IE11, Firefox, Safari, Opera, Chrome), CMS-Integration möglich, Online-Stellung der Website und Anmeldung bei Google
- » Suchmaschinenoptimierung mit Integration zentraler Keywords

IHR NUTZEN

- » Professionelle, zielkonforme und bedarfsgerechte Entwicklung und Umsetzung eines gewinnbringenden Internetauftritts
- » Verbesserung der Auffindbarkeit, Aufbau eines positiven Unternehmensimages und Steigerung der Bekanntheit in Ihrer Zielgruppe
- » Förderung der Leadgenerierung und Neukundengewinnung sowie Steigerung der Zusatzverkäufe Ihres Unternehmens durch Up- und Cross-Selling bei Bestandskunden